**Zarządzanie zakupami. Ciekawie i dynamicznie**

**Zarządzanie zakupami, to "szkolenie było prowadzone ciekawie, dynamicznie. Poparte wieloma przykładami i ciekawostkami" - to jedna z wielu pozytywnych opinii i ocen, które otrzymało szkolenie "Zarządzanie zakupami z elementami negocjacji zakupowych" przygotowane i prowadzone przez naszego trenera praktyka Pana Marcina Mielniczuka.**

**Opinie i oceny o szkoleniu Zarządzanie Zakupami**

Szkolenie z zarządzania zakupami przeprowadziliśmy w Warszawie w dniach 10 i 11 grudnia. Brali w nim udział managerowie i specjaliści działów zakupów odpowiedzialni w swoich przedsiębiorstwach za organizację i zarządzanie procesami zakupowymi, dostawcami oraz prowadzenie negocjacji zakupowych. Pod koniec szkolenia poprosiliśmy uczestników o dokonanie oceny szkolenia i trenera w krótkiej ankiecie. Ocenie w skali 1 do 5 (1 - najniżej; 5 - najwyżej) podlegały trzy aspekty szkolenia:

1. Wiadomości przekazywanie przez trenera.

2. Przygotowanie trenera do szkolenia.

3. Sposób prowadzenia szkolenia.

Z satysfakcją informujemy, że [szkolenie Zarządzanie Zakupami](https://www.bonavigator.pl/szkolenie-zarzadzanie-zakupami.html) **zostało w ocenione we wszystkich trzech powyższych aspektach na 5,00**. Swoje oceny uczestnicy szkolenia uzasadniali następująco:

"Szkolenie było prowadzone ciekawie, dynamicznie. Poparte wieloma przykładami i ciekawostkami";

"Trener wykazał się zaangażowaniem poprzez przekazywane treści oraz materiały";

"Świetne przygotowanie do tematu";

"Krótko i na temat";

"Pełen profesjonalizm, wiedza o tym co się mówi".

Ankieta oceny szkolenia "Zarządzanie zakupami z elementami negocjacji zakupowych" zawierała również serię pytań zamkniętych dotyczących tego czy szkolenie spełniło oczekiwania uczestników; czy szkolenie jest godne polecenia innym osobom; czy uczestnik wykorzysta wiedzę i umiejętności nabyte na szkoleniu w swojej pracy zawodowej. **Odpowiedzi na te pytania - 100% "tak"** potwierdziły tylko wysoką ocenę szkolenia z zarządzania zakupami.

Managerowie i specjaliści biorący udział w szkoleniu wskazali również elementy, które najbardziej podobały się im w szkoleniu. Najczęściej było to:

"Techniki negocjacyjne";

"Materiały, testy";

"Teoria w praktyce";

"Elementy negocjacji";

"Stworzenie działu zakupów, techniki negocjacji".

**Zarządzanie zakupami, to nie jedyne szkolenie zakupowe**

Cieszy nas, że szkolenie z zarządzania zakupami zyskało tak dobre i wysokie oceny i przyczyniło się do podniesienia u osób uczestniczących kompetencji zawodowych związanych z zarządzaniem zakupami i prowadzeniem negocjacji zakupowych. Wszystkich zainteresowanych rozwojem swoich umiejętności w tych zakresach zapraszamy na kolejne edycje szkolenia „Zarządzanie zakupami z elementami negocjacji zakupowych” - szczegóły znajdziecie w zakładce "Szkolenia otwarte" lub zorganizowania dedykowanego szkolenia w formie zamkniętej w swojej firmie. Szkolenie z zarządzania zakupami, to jedno z wielu, które podnoszą kompetencje zawodowe w obszarze zakupów, pełny zakres szkoleń dla Kupców znajduję się w kategorii "[Szkolenia zakupowe](https://www.bonavigator.pl/szkolenia-zakupowe.html)". Wystarczy kliknąć w nazwę kategorii.

Źródło <https://www.bonavigator.pl/zarzadzanie-zakupami-ciekawie-dymanicznie.html>